

Dónde guardar oro físico: Suiza, Dubái o Singapur

Cómo comprobar de quién son los lingotes, calcular cuánto recibirá al vender y preparar el acceso de su familia antes de contratar la custodia internacional.

Alexander Erber

Tres decisiones antes de elegir una bóveda

Acreditar la propiedad

Elegir el lugar de custodia

Disponer de la reserva a tiempo

Empiece por el día en que necesitará el dinero

Una familia prevé utilizar parte de su oro para comprar una vivienda dentro de cinco años. Su primera pregunta suele ser dónde estará más seguro el metal. Conviene añadir otra: si el vendedor exige el pago el próximo viernes, ¿quién podrá ordenar la venta de un lote, a qué precio y a qué cuenta llegará el dinero?

Reconstruya cuatro operaciones. En la compra, identifique al vendedor y al emisor de la factura. En la transmisión de la propiedad, averigüe cuándo adquiere derechos sobre lingotes concretos. En la custodia, anote el país, la empresa que administra el depósito y cualquier subcustodio. Por último, pida que le expliquen cómo funciona una entrega física, un traslado a otro depósito o una venta. Cada operación debería tener un responsable identificable y un documento que la acredite.

Estas funciones pueden repartirse entre países. Una compra en Liechtenstein puede desembocar en un depósito suizo. Una operación contratada en Dubái puede tener el oro en Turquía. Singapur puede ofrecer una vía de liquidación en Asia para quien realmente la necesita. La conveniencia depende de las personas que darán instrucciones, del lugar de gasto de la familia y de la cuenta que aceptará el abono.

Dibuje el recorrido de un solo lingote

Haga la prueba con una barra, desde la orden de compra hasta el abono de la venta. Escriba la razón social de quien cobra el precio, de quien reconoce el cambio de titular, de quien recibe la barra y de quien podrá entregarla. Si dos funciones recaen en empresas del mismo grupo, anote ambas razones sociales. La solvencia de la marca y la obligación de una filial son cuestiones diferentes. En el mismo esquema deben figurar el asegurador y el banco que liquidará la operación.

Una forma de contrastar las respuestas es pedir documentos de ejemplo sin datos de clientes. ¿Aparece la misma barra en la confirmación de compra y en el inventario? ¿Puede su representante dar una orden directamente al custodio o tendrá que entrar por la plataforma del vendedor? ¿Le aceptará el banco un abono de la entidad que figura como compradora en la reventa? Si la familia ya tiene la documentación de compra pero nadie sabe quién pagará el día de la venta, la revisión acaba de identificar la primera tarea pendiente.

Qué derechos tiene sobre cada lingote

Un saldo expresado en gramos no demuestra por sí solo que sean suyos unos lingotes determinados. La LBMA distingue entre cuentas con metal asignado y cuentas sin asignación. En las segundas, el titular tiene normalmente un derecho de crédito frente al proveedor por una cantidad de metal. Si el proveedor incumple, importa su solvencia y el régimen de ese crédito.

En una cuenta con metal asignado, pida la lista de barras con fabricante o refinería, número de serie, peso y ley. Contrástela con la factura, el contrato de compraventa y la confirmación del custodio. El

número de serie identifica el objeto. El contrato y el derecho aplicable determinan quién puede reclamarlo y frente a quién.

La asignación individual y la separación física son cuestiones distintas. Un lingote suyo puede estar en la misma estantería que los de otros clientes. Averigüe si «segregado» significa un recinto separado, un contenedor precintado o una anotación separada en el inventario. Pregunte también si el proveedor puede sustituir, prestar o pignorar el metal y si tiene algún derecho de retención o compensación.

Antes de transferir una suma importante, solicite una respuesta jurídica escrita sobre el derecho de entrega y las consecuencias de la insolvencia del vendedor, la plataforma, el custodio y el subcustodio. Una confirmación dirigida solo al intermediario puede dejar sin resolver cómo actuaría usted si la plataforma dejara de contestar.

Si el intermediario deja de atenderle

Imagine que la factura está pagada y que su área de cliente todavía muestra la barra. La plataforma deja de tramitar órdenes. ¿Reconoce el depósito al titular de la factura o tiene por cliente a una sociedad interpuesta que actúa en nombre de varias personas? En el segundo caso, hay que identificar quién puede exigir la entrega, por qué vía y con qué documentos. Una lista de números de serie no resuelve estas tres cuestiones.

Para el asesor jurídico, el expediente incluye el contrato de compraventa, el momento de transmisión, el inventario conciliado, el contrato de depósito, la identificación de cada subcustodio y el reconocimiento escrito del operador. Debe localizar también la cláusula de sustitución, las garantías a favor de terceros y cualquier facultad de compensar una deuda del intermediario. Conviene pedir una conclusión diferenciada sobre la recuperación de la barra, la separación del patrimonio de un insolvente y el coste de hacer valer el derecho en cada jurisdicción. Para el gestor del patrimonio, el resultado práctico es saber a quién dirigirse el primer día y qué instrucción podrá cursar.

Suiza: cuándo basta una custodia directa y qué aporta Liechtenstein

Para una familia que prevé gastar o recibir el metal en Europa, conviene empezar por el recorrido más corto entre la bóveda, el titular y el comprador final. Suiza reúne refinerías, operadores logísticos, servicios de ensayo y depósitos de alta seguridad. El control federal de metales preciosos acredita la existencia de un marco de supervisión. La calidad de una instalación concreta, el alcance del seguro y la custodia pactada se revisan con el operador.

Distinga el almacén aduanero abierto del depósito franco. Son regímenes diferentes bajo supervisión aduanera. Importan la entrada, la posible reexportación y la retirada para consumo. A efectos del IVA suizo, el trato del oro de inversión depende del producto: determinadas operaciones con oro de al menos 995 milésimas en las formas y con las marcas prescritas pueden acogerse al régimen previsto por la ley. Ni el almacenamiento ni una pieza de joyería heredan el mismo tratamiento por el mero hecho de contener oro. La norma federal y la documentación de la operación delimitan la revisión.

Liechtenstein y Suiza comparten un espacio aduanero. Esa proximidad puede facilitar que un operador de Liechtenstein ejecute la compra y un custodio suizo mantenga el metal. Son dos

funciones y dos posibles contrapartes. La frontera abierta no sustituye un reconocimiento de propiedad por el depósito ni resuelve la tributación del propietario en su país de residencia.

Pida dos ofertas comparables: adquisición y custodia directas en Suiza, y compra a través de Liechtenstein con depósito en Suiza. Si la segunda elimina un problema concreto de contratación o liquidación, documente esa ventaja. Si ambas desembocan en el mismo custodio y comprador, el intermediario adicional tendrá que justificar sus costes y su papel.

Cuándo aporta valor el régimen aduanero

Un depósito franco puede ser relevante para mercancía en tránsito, metal pendiente de reexportación o un inventario que incluya plata, platino o paladio. Para una barra de oro que ya cumple los requisitos de inversión no basta con atribuir al depósito toda la hipotética ventaja fiscal. Pida presupuestos separados para una venta sin salida del depósito, un traslado a otro operador y una retirada para importarla en el país donde se usará. Las reglas del depósito franco suizo y las del almacén aduanero abierto definen procedimientos distintos. La factura de transporte y la declaración en destino son otras piezas del expediente.

Considere una empresaria residente en España que quiere mantener una reserva fuera de su banco habitual, con acceso desde Europa. Si un vendedor y un custodio suizos pueden documentar toda la cadena, la vía directa evita otra contraparte. Un intermediario de Liechtenstein puede tener sentido si permite contratar o liquidar en condiciones que la familia necesita y no obtiene directamente. La propuesta debe señalar esa función, identificar al operador suizo y explicar cómo se dará una orden durante la ausencia de la titular. La ley del IVA de Liechtenstein regula determinadas operaciones con oro de inversión. Ni esa norma ni la unión aduanera determinan por sí solas los impuestos que correspondan a la persona en su país de residencia.

Dubái como mercado, Turquía como lugar de custodia

Para un empresario con actividad, bancos o familia en los Emiratos, puede ser operativo negociar y dar instrucciones en Dubái. En la opción de un colaborador descrita en la edición original, el acceso comercial partía de 100.000 euros y el metal se guardaba en un depósito aduanero en Turquía sometido a auditoría y supervisión continua. Se trata de las condiciones de esa oferta, no de un mínimo del mercado. Solicite por escrito el mínimo vigente, el último informe disponible, el operador del depósito y el procedimiento de entrega antes de contratar.

El hecho de comprar en Dubái tampoco garantiza un tratamiento fiscal uniforme. El artículo 36 del reglamento emiratí del IVA establece el tipo cero para las entregas de oro, plata o platino que alcanzan una pureza mínima del 99 % y cuya forma permite negociarlos en el mercado internacional de metales. El tratamiento de una importación y la inversión del sujeto pasivo en determinadas operaciones entre empresas registradas requieren un examen aparte. Una joya, una pieza de colección o un servicio pueden quedar fuera. Deben comprobarse el producto exacto y la fecha con asesores habilitados.

El DMCC describe sus funciones en el mercado. Una inscripción en un sistema de inventario no sustituye la revisión de la titularidad. Si hay un certificado de almacén, compruebe si el metal está gravado a favor de un financiador, quién puede liberarlo y en qué país puede hacerse efectiva la entrega.

Pida un ejemplo de venta sin datos personales. ¿Quién cotiza el lote, quién autoriza su salida, qué entidad envía el dinero y cuándo termina el riesgo frente a cada contraparte? Para entrega física, solicite aparte transporte, cobertura durante el trayecto, formalidades de exportación e importación y coste hasta el domicilio de destino.

Del certificado de almacén al dinero en cuenta

En DMCC Tradeflow, el inventario y la documentación de almacén también pueden intervenir en la financiación del comercio. DMCC describe el registro de mercancía almacenada en instalaciones de los Emiratos. Para el depósito en Turquía, pida el documento del operador turco y compruebe bajo qué derecho se reconoce el gravamen. Si un banco tiene una garantía sobre el lote, pregunte por el importe pendiente, las condiciones de liberación y la persona que notificará al depósito. El operador que acredita que hay oro puede carecer de facultades para liberarlo el día previsto. Una confirmación escrita del financiador o del custodio aporta información que el extracto de la plataforma no da.

Para una empresa que ya opera en los Emiratos, resulta práctico que el comerciante, los asesores y el banco de liquidación trabajen en el mismo horario. En la oferta Dubái–Turquía, esa cercanía afecta a la contratación; la entrega material parte del depósito turco. Antes de aceptar, pida una cotización independiente para la salida física a petición del cliente, con cargos de entrega, transporte, seguros, intervención aduanera y destino final. Identifique dónde se transmite el riesgo. Una zona franca en Dubái tampoco determina el régimen de una importación en Turquía ni el de una venta posterior en otro país. La norma emiratí sobre inversión del sujeto pasivo se refiere a operaciones sujetas a condiciones entre empresas registradas. Para una compra privada, el proveedor debe explicar la regla aplicable a esa factura.

Singapur: una opción asiática cuando existe una necesidad local

Una familia tiene oro en Suiza y debe pagar en Singapur la primera cuota de una adquisición dentro de doce días. El custodio europeo puede vender de inmediato, pero solo pagará a la cuenta europea registrada. El banco de Singapur aún no ha revisado la procedencia de los fondos. Abrir otra bóveda esta semana difícilmente resolverá el problema. Antes de la próxima operación, sí puede ser razonable disponer de un custodio, un firmante y una cuenta receptora capaces de actuar en la misma región.

En Singapur, la exención del impuesto sobre bienes y servicios (GST) para determinados metales preciosos de inversión depende de requisitos específicos. En el caso de un lingote de oro, una pureza mínima del 99,5 % es solo uno de los criterios. También cuentan la forma, la aceptación en el mercado, las marcas y la acreditación correspondiente. No dé por incluido el transporte, el seguro, la custodia, las joyas ni las piezas de colección. Singapore Customs remite a las condiciones de clasificación y a los permisos aplicables.

Importar personalmente, recibir un envío comercial y retirar metal de un almacén son operaciones distintas. Indique al agente el producto, el peso, el valor, el trayecto y la forma de transporte. El registro del comerciante para fines de prevención del blanqueo tampoco certifica su solvencia ni los derechos del cliente sobre un lingote.

Quien reside en España o México debe decidir dónde va a emplear el dinero. Una oferta denominada en dólares singapurenses se compara con el importe neto disponible en euros o pesos, tras el cambio y la transferencia al banco elegido. Si nadie de la familia tiene poder aceptado en Singapur y todos los gastos se pagan en Europa o América, la distancia añade un trámite sin resolver el acceso.

Qué cambia para la familia que tiene que pagar en doce días

Si el custodio suizo ya admite la venta, hay tres decisiones posibles: vender allí y cubrir con liquidez disponible el desfase hasta que Singapur acepte los fondos, pedir al vendedor un aplazamiento, o preparar una vía asiática para la siguiente operación. La comparación se hace con fechas concretas y una persona responsable de cada una. Una nueva apertura de cuenta sujeta a verificación nunca debe figurar como un ingreso garantizado antes del cierre.

La exención de Singapur también distingue entre el producto y los servicios. La autoridad fiscal IRAS explica qué barras, lingotes y monedas cumplen las condiciones. Si el metal entra como equipaje, compruebe con Singapore Customs el canal rojo, el permiso que corresponda y la documentación de compra. El registro de un comerciante ante el Ministerio de Justicia tiene una finalidad de prevención del blanqueo. Para valorar la custodia hacen falta la póliza, el inventario y el contrato de ese operador. En julio de 2026, la Singapore Bullion Market Association comunicó los seis bancos participantes iniciales en el proyecto de compensación extrabursátil Loco Singapore. Se trata de infraestructura para operaciones mayoristas. Para el cliente privado, el acceso depende del custodio que acepte su lote y del banco que confirme cómo cobrará la familia.

Dividir la reserva: independencia real y costes de salida

Dos depósitos en países distintos pueden depender del mismo portal, del mismo comerciante y de una única firma. Simule la indisponibilidad de cada uno por separado: si el primer comprador no cotiza, ¿hay otro? Si se bloquea la cuenta registrada, ¿quién puede cambiarla? Si el titular no está en condiciones de firmar, ¿admite el custodio el poder que ya tiene la familia?

Compare los precios de compra y recompra de los operadores a la misma hora. Sobre un valor hipotético de 200.000 euros, una diferencia del 1 % en el precio de recompra representa 2.000 euros. Una diferencia anual del 0,15 % en la custodia equivale a 300 euros por año si el valor permanece constante. Para compararlas, fije primero el plazo. Calcule también qué ocurre si vende en cuatro tramos: cada operación puede tener gastos mínimos, una nueva verificación, transporte o cambio de moneda.

Decida el tamaño de los lingotes pensando en la próxima necesidad de efectivo. Si vender una fracción exige cambiar una barra grande por varias pequeñas o someterla a ensayo fuera de la cadena reconocida, el coste real puede superar la diferencia de tarifas entre dos bóvedas. Pida el importe neto y el plazo de abono para un lote concreto, no solo una tabla de porcentajes.

La segunda ubicación se justifica cuando otro firmante, otra contraparte y otra cuenta efectivamente permiten actuar con independencia. Si añade copias de identidad, declaraciones de origen y facturas a dos expedientes sin abrir otra vía de salida, primero puede resultar más útil consolidar un expediente completo en un solo lugar.

Compare tres destinos con un solo cuestionario

Criterio	Suiza, directamente o vía Liechtenstein	Dubái con depósito en Turquía	Singapur
Función buscada	Custodia y futura disponibilidad en Europa	Contratar en el Golfo y custodiar en otro país	Acceso, venta o pago vinculados a Asia
Perfil que gana con la ruta	Titular o apoderado que puede actuar en Europa	Empresario con operaciones y banco en el Golfo	Familia, empresa o gestor con operaciones reales en Asia
Compra y custodia	Distinguir vendedor, intermediario y depósito suizo	Separar el contrato emiratí del depósito turco	Identificar al comerciante y al operador de la bóveda
Tratamiento del producto	Revisar forma, ley y marcas del oro de inversión	Verificar pureza, negociabilidad y operación concreta	Comprobar si el producto cumple los criterios IPM
Infraestructura	Refino, ensayo, operadores logísticos y depósitos aduaneros	Mercado del oro, financiación y servicios logísticos	Operadores especializados y procedimientos de importación
Cuándo compensa	Acorta el recorrido hasta la documentación y el pago europeo	Facilita órdenes y liquidación del operador que ya trabaja en la región	Reduce la dependencia de horarios y cuentas europeos
Acceso	Confirmar facultades del representante y lugar de entrega	Confirmar si el firmante de Dubái puede ordenar la salida en Turquía	Confirmar facultades, horario y banco receptor en Asia
Al cruzar una frontera	Identificar reexportación o despacho a consumo	Confirmar salida, destino, transporte y cobertura	Preparar declaración y permiso cuando procedan
Evidencia que decide	Titularidad, barras, operador, auditoría, seguro y venta	La misma documentación, más cualquier garantía del financiador	La misma documentación, más aceptación aduanera y bancaria

Un ejemplo para una familia mexicana con gastos en pesos y una cuenta europea: la barra puede estar muy bien protegida en Suiza y seguir sin cubrir un pago en México a tiempo. Antes de añadir Singapur, pregunten al banco receptor qué justificantes necesitará si el comprador del oro es distinto del custodio. Verifiquen por separado la conversión de moneda y el plazo para disponer de los fondos. Si el problema es la cuenta receptora, cambiar de depósito no lo corrige.

Para una familia con dos generaciones y dos países, la prueba decisiva es otra. Un progenitor custodia oro en Suiza, los hijos gestionan inversiones desde Singapur y ambos depósitos exigen la misma autorización del titular. Hagan el ensayo sin esa firma. Solo contarán como segunda vía las instrucciones que el representante pueda dar con poderes aceptados, medios de identificación vigentes y un comprador capaz de liquidar en la cuenta prevista.

Qué pedir en cada oferta

Cuestión	Prueba	Decisión pendiente
Titularidad	Factura, lista de barras y confirmación del custodio	Quién puede reclamar el lote
Venta parcial	Cotización neta y tamaño mínimo del lote	Cuánto y cuándo cobrará
Seguro	Cobertura, beneficiario y límites	Quién asume la pérdida en cada tramo
Sucesión	Poder aceptado y requisitos del banco	Quién podrá dar órdenes si falta el titular

Seguro, auditoría y liquidez: tres pruebas diferentes

El seguro identifica riesgos cubiertos, beneficiarios, franquicias, exclusiones y límites. Compruebe si el máximo es por cliente, siniestro o instalación y quién puede reclamar en caso de pérdida. Si pide una entrega a domicilio, confirme cuándo deja de cubrir el custodio y cuándo empieza a cubrir el transportista.

Un auditor puede haber cotejado una muestra de números de serie con los registros o haber contado todo el inventario. No es lo mismo verificar que había metal en una fecha que conciliarlo con las obligaciones frente a cada cliente. Solicite el alcance y la fecha del informe y compruebe si el custodio autoriza su consulta. Las directrices del World Gold Council sirven como referencia para formular estas preguntas.

Organice un ensayo sin mover metal. Un apoderado localiza el lote, obtiene el modelo de orden de venta y pide al banco receptor su lista de documentos. Si una sucesión involucra varios países, el asesor de cada jurisdicción debe comprobar el efecto de los poderes, certificados y traducciones. Una hija que conoce la combinación de la caja documental no adquiere por ello facultades para vender.

Doce preguntas para la reunión con el vendedor y el custodio

1. ¿Qué sociedad vende el lote y en qué momento se transmite la propiedad?
2. ¿El contrato reconoce barras identificadas o un crédito por una cantidad de metal?
3. ¿Quién facilita la lista actualizada de series, refinerías, peso y ley?
4. ¿Qué separación física y contable se compromete a mantener el depósito?
5. ¿Puede algún participante prestar, sustituir, pignorar o reutilizar las barras?
6. ¿Quién tiene derechos de retención o compensación, por qué deuda y cómo se cancelan?
7. ¿Quién opera la bóveda y a qué subcustodio puede encomendar el metal?
8. ¿Qué comprobó el auditor, con qué alcance, en qué fecha y con qué periodicidad?
9. ¿Qué pérdidas cubre y excluye el seguro, con qué franquicia y quién cobra la indemnización?
10. ¿Quién organiza la entrega, el traslado y el despacho fronterizo en cada tramo?
11. ¿A quién puede venderse el lote, qué margen y cargos se aplican y cuándo estará el abono disponible?

12. ¿Quién puede actuar por incapacidad o fallecimiento y qué documentos aceptan el custodio y el banco?

Si una respuesta remite a «la política habitual», pida el documento aplicable a su contrato. El seguro puede excluir controversias de titularidad, actos de autoridad o desapariciones sin causa acreditada. La auditoría puede probar que existía cierta cantidad sin acreditar que todas las obligaciones frente a clientes estaban cubiertas. Y una cotización indicativa puede caducar antes de que el banco reciba el expediente. Cada comprobación responde a una pregunta diferente.

Entrega física y cruce de fronteras

Vender dentro del depósito y recibir dinero supone trámites distintos de transportar lingotes personalmente. Al entrar o salir de la Unión Europea con efectivo por valor total de 10.000 euros o más se aplica la declaración aduanera correspondiente. La definición incluye monedas con al menos un 90 % de oro y lingotes, pepitas o masas con al menos un 99,5 %. La Comisión Europea explica qué debe declararse. Un trayecto fuera de la Unión requiere comprobar las reglas de los países de salida, tránsito y entrada.

Antes de contar el oro como liquidez disponible para una compra, pida confirmación del lote vendible, precio de referencia, comisiones, coste de entrega, cuenta receptora, documentación y plazo. Esa prueba permite decidir si conviene mantener la estructura, modificar el contrato o abrir una segunda ubicación.

Qué llevar a la consulta

Para una primera revisión, reúna la oferta, una factura o proforma, una muestra del inventario, el contrato de custodia, las condiciones de recompra y la identificación del titular y de su representante. Indique en qué país se necesitará el dinero, en qué moneda y con qué antelación. Una empresa debería añadir quién aprueba la venta, quién firma ante el custodio y en qué cuenta se contabilizará el ingreso.

No Borders Founder puede comparar la vía suiza directa con una ejecución en Liechtenstein y custodia suiza, el acceso mediante Dubái con depósito en Turquía y la alternativa de Singapur. La propuesta debe concretar qué trabajo asume cada colaborador y qué decisiones competen al titular, al banco o al asesor jurídico y fiscal de cada país. Si ningún operador confirma por escrito la entrega o el abono dentro del plazo exigido, deje el oro fuera del presupuesto de esa operación y conserve la posición como reserva a más largo plazo.

Preguntas sobre la custodia del oro

¿Qué modalidades de compra y custodia puede comparar No Borders Founder?

La comparación puede abarcar Suiza directamente, una compra en Liechtenstein con depósito suizo, el acceso mediante un colaborador de Dubái con almacenamiento en Turquía y una solución en Singapur. Primero se determina dónde debe poder vender o recibir el metal el titular y dónde se abonará el precio.

¿Qué añade Liechtenstein a un depósito en Suiza?

Puede aportar una contraparte para ejecutar y liquidar la compra. El metal permanece en Suiza. La oferta debería identificar a ambas empresas, el momento de transmisión y el procedimiento para cursar la orden si el intermediario no responde.

¿Qué cubre el importe de 100.000 euros mencionado para la vía de Dubái?

Es el mínimo comercial indicado para la oferta del colaborador examinada en el artículo. El precio final, la vigencia del mínimo, la auditoría del depósito turco y el coste de entrega física deben constar por escrito. Otros operadores pueden fijar condiciones distintas.

¿Singapur aporta alguna ventaja si la familia vive y gasta en Europa?

La ventaja se concreta cuando hay pagos, firmantes o entidades bancarias que necesitan operar en Asia. Si el titular y sus representantes actúan en Europa, el tiempo y el coste de mantener otra relación pueden hacer preferible una única custodia europea bien documentada. El análisis aquí se circunscribe a Singapur como alternativa asiática.

¿En qué se diferencia de comprar una barra y guardarla en el país de residencia?

En una estructura internacional hay que coordinar quién vende y transmite la propiedad, qué operador reconoce la barra, dónde se puede exigir la entrega y qué banco aceptará los fondos. Si el proveedor local cubre la misma necesidad con menos intermediarios, también debe figurar en la comparación.

¿Puedo comprar en Dubái y guardar el oro en otro país?

Sí, según el contrato y las normas aplicables. Compruebe quién vende, dónde se guarda el metal y en qué lugar puede exigir su entrega.

¿La auditoría demuestra por sí sola que soy propietario?

No. Una inspección puede confirmar existencias en una fecha. El título se revisa a partir del contrato, las barras asignadas y las confirmaciones del custodio.

¿Qué lugar conviene si gastaré la reserva en España o México?

Compare el tiempo y el importe neto para recibir euros o pesos en su banco, incluidos cambio, comprobaciones y entrega. La mejor ubicación depende de esa prueba.

¿Conviene dividir una posición pequeña?

Compare los mínimos de almacenaje y venta. Un depósito bien documentado puede ser suficiente si existe una vía de acceso independiente y practicable.

Fuentes y alcance

Las referencias de cada capítulo delimitan las reglas aplicables al producto y a la operación. Las condiciones comerciales del colaborador corresponden al ejemplo de la edición inicial y deben reconfirmarse por escrito. El tratamiento personal depende de la residencia, el titular y el recorrido del metal. Los casos y los cálculos comparativos son ilustrativos.

Dónde guardar oro físico: Suiza, Dubái o Singapur